



総合案内

本資料は、「アズマのおそうじ塾」の全体像についてご案内しています。

※一部、アズマのおそうじ塾webサイトと重複する点があります。また、記載内容はお断りなく更新する場合があります。

アズマのおそうじ塾のご提供資料（2023年4月現在）

- ☒ 総合案内（本資料）
- ☐ フランチャイズコースのご案内
- ☐ 独立支援コースのご案内



アズマ工業株式会社

本社 〒430-8530 静岡県浜松市中区野口町626

TEL: 0120-120-083

受付時間：平日9:00～17:00

おそうじ塾 〒430-0919 静岡県浜松市中区野口町368

最寄駅／遠州鉄道 八幡駅徒歩3分

目次

おそうじ塾について	3
おそうじ塾の特長	4
おそうじ塾が目指すもの	5
卒塾後のご支援	6
トップメッセージ	7
施設紹介	8
各コース・研修	11
入塾までのプロセス	12
申込み・お問い合わせ	13
個別相談の勧め	14

「アズマのおそうじ塾」は、
ホームクリーニングのプロを育成する お掃除学校です

ホームクリーニングのプロとは、単に清掃作業を行うだけの人ではないというのが本塾の考えです。
言い換えると、依頼された場所が依頼されたとおりに汚れがなくなっただけではプロではないと考えています。
お客様の住まいを訪問した際の挨拶に始まり、清掃の段取り、道具の揃え方、作業の手順、確認、かたづけ、今後のケア、
そして、そのお客様の住まいを後にする姿まで、見ていて気持ち良さを感じられる姿、立ち振る舞いがそこにはあり、
その一部始終には、感動と感謝を生み出す要素が数多くなければ、プロではないと「おそうじ塾」は考えます。

プロとは

単に清掃業者ではない



感動と感謝

見ているだけで気持ち良さまでも
感じるようではくではない

Point 1

すべては
経験の上に
成り立つ塾



アズマ工業は、120年という長きに渡る歴史の中で、一貫して現場を知り、道具を作り、現場で使うことを繰り返し実践してきました。「おそうじ塾」においては、それらを礎に技術指導、反復の重要性、お客様対応、さらには、メニュー内容、開業後のフォローを行っています。いずれも、机上のものではなく、これまでの経験を活かし、ビジネスとして成り立つ対応をお伝えします。

Point 2

短期間
でも
実践取得



フランチャイズコース、独立支援コース、その他の各種研修においても、短期間で実践的な内容を習得できるカリキュラムを提供しています。

Point 3

アズマ工業
信頼の
実績



受講料で稼ぐという目的の「おそうじ塾」ではありません。
お掃除用品の製造120年の歴史と、ハウスクリーニングの経験と実績に基づくノウハウを広く還元し、おそうじを通じて「心豊かで快適な暮らしを実現する」というアズマ工業の理念に基づき「おそうじ塾」を運営しています。

M i n d

おそうじ塾が目指すもの

ホームクリーニングの究極のゴールは、住みやすく心地よい住まいであり、暮らしだと考えます。

家の清掃は、その一部に過ぎません。

清掃を代行することは、お客様の大切な住まいに見知らぬ人が入ることだということを意識しなくてはなりません。

清掃によってご依頼いただいた住まいの一部がきれいになったとしても、それを行った者が、住まいや暮らしの雰囲気を損なってしまうようでは、意味がありません。

つまり、訪問先での挨拶から始まり、作業場の作り方、清掃する姿、振る舞い、マナーもホームクリーニングの大切な要素であると考えます。

このような精神を共有し、ホームクリーニングに取り組んでいただける人を仲間として育てる塾をめざします。



卒塾後のご支援

アズマのおそうじ塾では、卒塾生が円滑な開業、運営ができるよう、卒塾後も様々なサポートをご用意しています。



洗剤・道具のご提供

ハウスクリーニングで使用する洗剤・道具を特別価格でご提供します。
限られた時間で汚れ落としの完成度が求められるハウスクリーニングでは、質の高い洗剤・道具を使用することは必須です。

各種情報のご提供

日々発生する問題点、注意点及び改善点を情報としてご提供します。情報の共有化を図ることで失敗・ミス等を未然に防ぎます。

特にフランチャイズコースでは、次のようなご支援をしています。

売上保証

フランチャイズ契約日より1年間はサポート期間として、売上保証（年間最大180万円）や無償研修（年4回まで）を実施します。

優良顧客のご紹介

全国で年間2万件を超えるご注文をいただいておりますが、その中から卒塾生の活動範囲に当てはまる顧客をご紹介します。尚、卒塾生がサービスを行い、リピートがあった場合には最優先して当該卒塾生にご紹介します。

業者会の実施

地域ごともしくは一定の単位で、年に1回以上、業者会を実施します。サービス水準の再確認の他、技術交流を行い、個々の技術水準の向上を目指します。
積極的な意見交換を図ることで、日頃の悩みなども解消できます。

定期巡回

定期的に卒塾生を訪問し、活動状況の確認を行います。技術水準・接客対応の維持及び向上に主眼を置き、客観的な視点からアドバイスします。

運営相談

ホームクリーニング事業で生じた問題点やご質問をお電話もしくはメールにて随時お受けします。

トップメッセージ



お客様の感動の実現のために誇りを持って共に！

代表取締役 山下智樹

清掃製品メーカーの当社が、ハウスクリーニング業に進出したのは、2004年のことになります。

お客様からの信頼を第一として、丁寧に、そして愚直に取り組んできた結果として年間2万件を超えるご注文をいただけるまでに成長しました（2023年4月現在）。

今後も高齢化が進むことに加え、清潔への関心の高まりもあり、ハウスクリーニング市場全体も右肩上がりに推移していくことでしょう。しかしながら、新規参入者が増えたことで、サービスレベルの低下が生まれています。原因は、ハウスクリーニング業を軽視した参入業者が数多いからではないかと想像していますし、このままでは、業界への信頼が揺らいでしまうと危惧しています。

古くから清掃用品に関わってきた当社としては、少しでもこのことを防ぎたい。そのためには、嘆いたり評価をしているだけではなく、自らできることを少しでもしなくてはならないという使命感に駆り立てられました。そして辿り着いたのが「アズマのおそうじ塾」です。

年間2万件を超える実績とこれを支える約140社分のノウハウを活かし、これらを集大成としたカリキュラムを組むことで、お客様に感動を提供できるような人たちを育て上げたいという志から、このおそうじ塾を立ち上げました。

「清掃を通じ、心豊かで快適な暮らしを実現する」というのが当社のビジョンです。

この考えは「アズマのおそうじ塾」にも息づいています。

依頼された場所の汚れを落とす、きれいにする、のはもちろんのことですが、それだけではなく、仕事を行う所作が美しいこと、無駄がないこと、そういった姿勢・動き・対応も重要視しています。

このような考え方に共感でき、お客様の感動の実現のために誇りをもって一緒にやっ払いこう、という気概のある人の入塾をお待ちしています。

お掃除機能付きエアコン、キッチン清掃、
浴室清掃など、ニーズが高いサービスを
網羅した実技研修スペースです。
約140㎡の広々とした研修室に、
お掃除機能付きエアコン20台、
レンジフード3基など研修に必要な設備、
機材を効率よく設置しています。
また、様々な状況を想定し、習熟度に合
わせて条件設定を変更できる工夫も施し
ています。防音対策もしっかりしている
ので、夜間の自主練習も可能です。



Facility
施設



施設紹介



エアコン

主要7メーカーすべてのお掃除ロボエアコン・通常エアコンを全20台設置しています
(市場シェア率の高い機種を選んでいます)。
受講希望者には数多くの機種が一度に体験できると好評です。



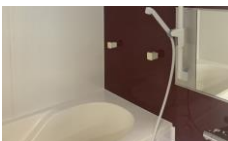
システムキッチン

幅250cmの一般的なシステムキッチンを用意し、五徳の分解、上下キャビネットの洗浄などが実践的に体験できるように設置しています。



レンジフード

一般的なブーツ型・平型・特殊なレンジフードを3種類用意しているので、様々なレンジフードの分解も施設内で体験できるようになっています。



浴室

1坪ユニットバスを施設内に設置し、ドアの取り外し、室内乾燥換気扇の分解なども体験でき、より実践的な作業が体験できます。



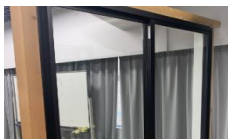
トイレ

トイレは、個室型ではなくオープンスペースに設置することで研修しやすい状態にしています。透明な仕切り板を適宜設置することで、狭いスペースを再現しながらも指導の妨げにならないように工夫されています。



洗面台

洗面台は、個室型ではなくオープンスペースに設置することで研修しやすい状態にしています。透明な仕切り板を適宜設置することで、狭いスペースを再現しながらも指導の妨げにならないように工夫されています。



窓ガラス

移動式のガラスになっています。ガラス戸の外し方から上手な水の切り方などを実践できます。透明な仕切り板を入れることで狭いスペースを再現しながらも指導の妨げにならないように工夫されています。



授業スペース

ハウスクリーニングに必要な知識の習得を図るため、大型テレビを見ながら授業を進めます。図解や現場での写真を基に実際の作業イメージをつけるのに役立っています。



フランチャイズコース

基礎研修10日間、現場研修10日の合計20日間で、主にクリーニング技術と接客の習得を図ります。独立開業後は年間最大180万円の売上保証など手厚いサポートを受けることができます。

対象

・「アズマのホームクリーニング」のフランチャイズの下、独立したい方
・経験不問、法人・個人いずれも対象。

研修期間

20日間

コース費用総額

1,540,000円（税込）



独立支援コース

フランチャイズに加盟せず、独自にハウスクリーニングを始めたい個人や企業を対象としたコースです。ご自身の屋号でハウスクリーニングを営むことができます。開業に合わせた3つのコースをご用意。個々のご要望に合わせたオーダー研修コースもあります。

対象

・フランチャイズではなく、単独で独立したい方
・経験不問、法人・個人いずれも対象。

研修期間

10日間～

コース費用総額

825,000円（税込）～

Training

各種研修のご案内

ハウスクリーニングの経験者を対象に、ニーズに応えた様々な研修をご用意しています。
自動お掃除機能付きエアコン・クリーニング研修（分解技能体験付）

これまでのエアコンのクリーニング経験はあるものの、お掃除機能付きエアコンの対応もできるようにになりたい方を対象とした研修です。複数の主要メーカーのエアコン清掃に必要な分解体験も可能な幾つかの研修をご用意しています。

対象

エアコンの清掃経験がある方

研修期間

1日間～3日間

受講料

66,000円（税込）～

清掃現場への同行研修

お客様との対応も重要であるとするアズマのホームクリーニングの現場体験をしたいというニーズにお応えした研修です。
準備からかたづけまで、その一日を同行して学ぶ実践的な研修です。

対象

個人事業主として、すでに清掃業務を行っている、あるいは、再開したい方

研修期間

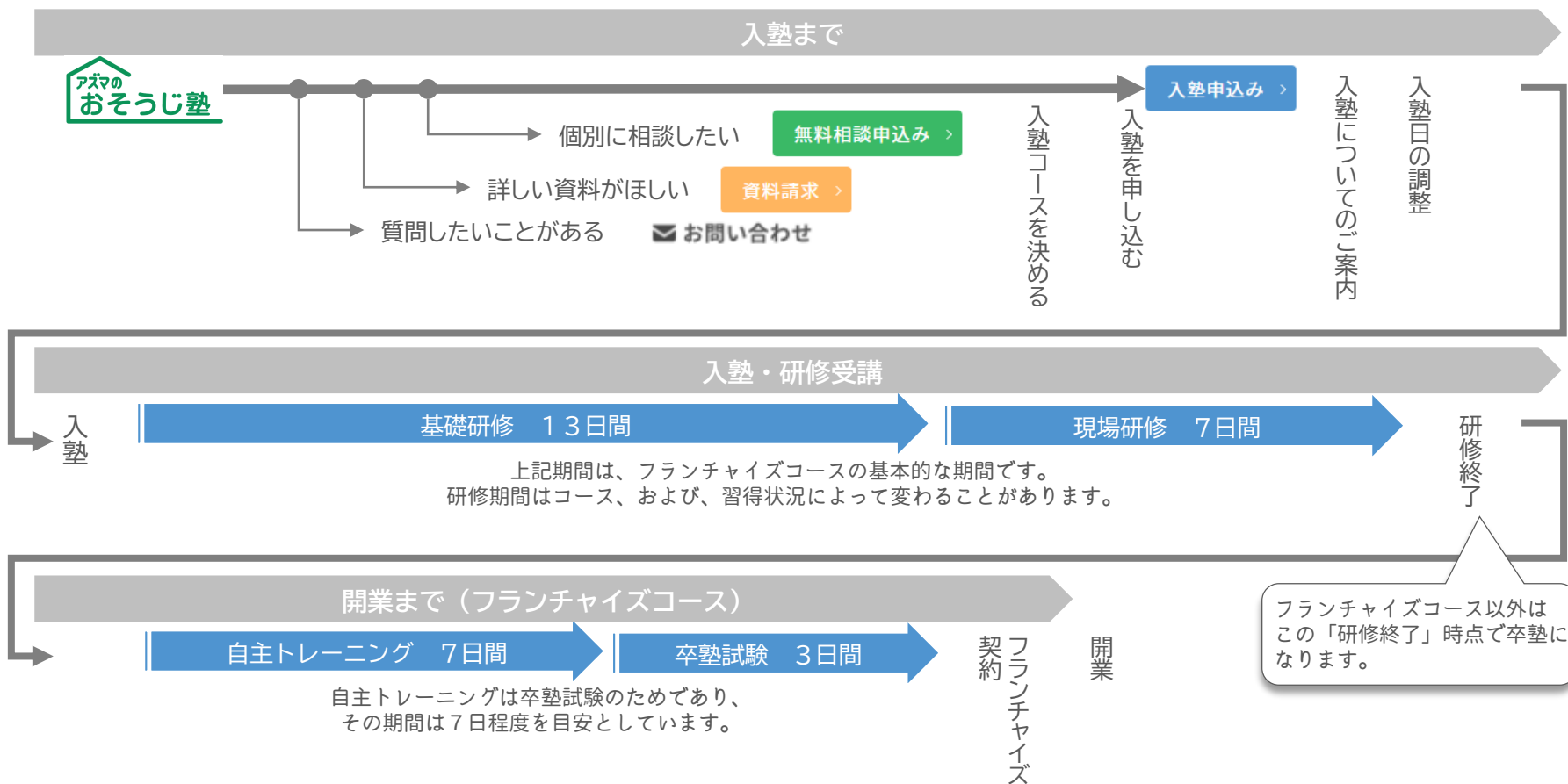
1日間

受講料

66,000円（税込）～

入塾までのプロセス

入塾の検討から卒塾（開業）までの概要は以下のようになります。



躊躇せず、まずはひとつのアクションから始めてみましょう！

「アズマのおそうじ塾」では、常に入塾を受け付けています（ただし、入塾時期は、調整させていただきます）。

入塾に際しては、お金と時間を要することでもありますので、いろいろ考え、疑問や不安をできるだけ解消した上で申し込みたいという気持ちになることでしょう。

「アズマのおそうじ塾」への興味や関心がある方、入塾を考えていて質問したいことがある、確認したいことがある、そんな時は、状況に合わせて以下の対応機能をご用意しています。ぜひご利用ください。

1. お問い合わせ

「アズマのおそうじ塾」webサイトに掲載されている内容に加えて、さらに詳しく知りたいなどの場合、関連の資料をダウンロードすることができます。

お電話でのお問い合わせ  **0120-120-083** アズマ工業ホームクリーニング事業部

※お電話の受付は営業時間（平日9:00～17:00）のみになりますのでご了承ください。

2. 個別相談申込み（フランチャイズコース希望者は参加推奨）

「アズマのおそうじ塾」について、インターネットを使用したweb環境下でのご相談を承ります。原則としてzoomを利用したりモートの対応になります。できれば、入塾を予定しているコースをおおよそお決めになった上でお申込みいただくと、詳しいご案内ができます。

3. 入塾申込み

各コース、各種研修への申込みを行うことができます。申込みフォームに入力する事項は、お名前、ご住所、電話番号、メールアドレスなど、多くの所要時間を必要とするものは特にありません。また、入塾に際しての詳しいご案内は、送信されたこちらのフォーム内容を担当者が確認後に、ご案内をしながら進めます。ネット上の手続きだけの一方通行で処理が進んでしまうことはありませんので、安心してお申込みください。

気軽にドアをノックしてください

アズマのおそうじ塾では、気軽にご相談いただける窓口を設けています。
場所を選ばない、移動時間を必要としないリモートでの面談も大歓迎です。
たとえ短時間のご相談でも気軽にノックできる個別相談をご利用ください。

真剣に考えればこそ、聞きたいことが次々に出てくるものです

開業、フランチャイズについて わき出る疑問と不安

生計は成り立つの？ 仲間がいないと不安
遺品整理のような仕事もある？
アズマ工業って？ 塾の先生はどんな人？
年金・健康保険は？ 清掃業に向いている？
確定申告はどうなる？ 休みはとれるのか？
最高どれくらい稼げる？



話してみれば、聞いてみれば、 希望とやる気に

- ・将来に渡る大切な選択ならば、些細なことも気にせずに不安や疑問がなくなるよう、何でも相談してください。
- ・相談回数に制限はありません。
- ・相談の結果、入塾しなくても構いません。

お問い合わせ

フリー
ダイヤル 0120-120-083

E-mail : vca083@azuma-kogyo.co.jp

■「無料相談について」とお問い合わせください。
詳細について、担当よりご連絡いたします。